

Sales & Service Executive

หน้าที่

1. เสนองานขายและให้คำปรึกษาการใช้เชื้อเพลิง
2. ประสานงานจัดส่ง และประสานงานหลังการขาย
3. ส่งเสริมยอดขายให้ได้ตามเป้าหมายที่กำหนด
4. ประสานงานส่วนงานควบคุมคุณภาพ ส่วนงานผลิต ส่วนงานขนส่ง ภายในบริษัทฯ
5. ดูแลประสานงานกลุ่มลูกค้าถ่านหิน
6. รายงานสถานการณ์ประจำสัปดาห์แก่กลุ่มลูกค้าถ่านหิน
7. หน้าที่อื่นๆ ตามที่หัวหน้างานมอบหมาย

คุณสมบัติผู้ดำรงตำแหน่ง

1. จบการศึกษาปริญญาตรี ด้านวิศวกรรมศาสตร์ หรือวิทยาศาสตร์
2. มีประสบการณ์การขาย หรือมีประสบการณ์ติดต่อโรงงานอุตสาหกรรม อย่างน้อย 1 ปี
3. มีทักษะในการเจรจาต่อรองและมีทักษะในการติดต่อสื่อสารที่ดีมีใจรักงานบริการ
4. มีรถยนต์เป็นของตนเองและสามารถดูแลพบลูกค้าต่างจังหวัดได้
5. บุคลิกดีและกระฉับกระเฉง สามารถทำงานภายใต้แรงกดดันได้ดี
6. ขยัน อดทน ซื่อสัตย์ และมีความรับผิดชอบในการทำงานสูง

Asia Green Energy Public Company Limited

Website : www.agecoal.com

หรือส่งอีเมลล์มาที่ : recruitment@agecoal.com